

JTBが展開する

# 海外向けECサイトに出品しませんか？

JTBが展開する越境EC「47storey(フォーティーセブン)」で兵庫県ならではの逸品、魅力や特色のある商品を海外向けに販売してみませんか？出品にかかる運用費、販売手数料不要！翻訳・海外配送・決済対応も「越境EC事業支援事務局代行」で対応！兵庫県下商工会の会員事業所のみなさん、ご応募をお待ちしております！

参加費  
無料



## 情報支援

世界の越境ECの最新情報や売れ筋ランキング、便利なサービス等の情報をメルマガで届けます。専用のYouTubeチャンネルを開設し、海外向け販路開拓の取組をわかりやすく学ぶ機会を創出します。



## 課題整理

自社商品のターゲット分析や商品価値の訴求などを整理。越境ECの取り組みの中で発生する課題に対し、事例を踏まえてアドバイスします。



## 事業計画

越境ECの戦略や事業計画の策定をサポートします。ターゲット選定から事業戦略立案、出品後の相談受付等を実施します。



## サポートデスク

定期的な面談による事業支援やお困りごと相談窓口を開設。越境ECの些細な疑問や質問から、事業計画に関するご質問まで、気軽にすぐ相談できるサポートデスクを常設します。



## 定期面談

事業期間中、対象事業者様と定期面談を実施し、年間を通じた伴走支援を実施。事業計画面談、キックオフ面談、事業進捗面談、フィードバック面談などで取組をサポートします。

事業期間

2023年6月～2024年2月(約9ヶ月間) ※予定

応募締切

2023年7月18日(火) ※出店申込書の提出

応募要件

兵庫県の商工会の会員事業所であること

47storeyで販売可能な商品を持っている事業所(詳細は出品申込書参照)

既に自社で国内EC(ネットショップ)運営、または楽天市場かYahoo!ショッピングに出店している

6～8月

### ★事業者募集・対象事業者の決定

今回、海外販路開拓事業を積極的に行う事業者様を無料サポートさせていただき、事業者の募集・選定

8～9月

### ★出品スタート(登録商品数上限50商品を予定)

戦略策定から出品支援

### ★キックオフ面談の実施

キックオフ面談を実施し、現状や課題感、目標をヒアリング

10月～11月

### ★フォローアップ面談の実施

事業者様へ事業の進捗や課題感をヒアリングさせて頂き、解決策をともに探るためのフォローアップ面談を実施

1月～2月

### ★アフターフォロー面談の実施

事業終了に際し、面談による事業結果取りまとめ

事業実施前と実施後の課題感や目標感の変化、今後の海外販路開拓に関する取り組み方を策定

詳細につきましては、担当者より事業案内、出店申込書、参加条件、応募の流れ等をご説明いたします。

お問合せ:所属されている各商工会、または兵庫県商工会連合会(直通TEL:078-371-1362)

企画協力:株式会社JTB

令和5年度 地域経済再生支援事業