

経営計画作成にも役立つ！！

経営分析セミナーのご案内

●事業発展につながる金融機関との上手な付き合い方

私たちの周りには多くの金融機関が溢れ、オーバーバンキングの状態が続いています。金融機関はコンサルティング機能の強化により差別化に努めていますが、その違いが分かりにくいのも事実です。本セミナーでは、金融機関の業態別にみたサービス内容の違いや、事業者の成長段階に応じた金融機関との取引のあり方など、近時の金融環境の動向をふまえて、分かり易く解説します。

カリキュラム

1. 金融行政の変化
2. 金融機関のコンサルティング機能の発揮
3. 金融機関視点の経営分析
4. 中小企業と金融機関との上手な付き合い方
5. 金融支援に関する施策の紹介

講師 西口 延良 氏（神戸密着経営 代表）

大手銀行に16年間勤務後、中小企業支援機関に7年間従事する。平成25年、金融支援を得意とする中小企業診断士として独立し、現在に至る。

●こんなお悩みをお持ちの方に受講をお勧めします

- ・金融機関との新規取引の選択に迷っている創業希望者
- ・金融機関からのコンサルティング支援をどのように受けたらよいか分からない経営者
- ・資金繰りを円滑にするにはどうしたらよいか悩んでいる経営者
- ・借入金が過大となっており、元本の返済負担を軽減したいと思っている経営者

と き：平成29年10月30日（月） 午後6時～9時

ところ：姫路市商工会香寺支所

定 員：30名（申込順、定員になり次第締切）

受講無料

経営分析セミナー 参加申込書 姫路市商工会 FAX：079-336-1130

事業所名		所在地	〒
参加者名		役職等	
T E L		F A X	

ご記入いただいた個人情報は、セミナー開催にのみ使用します。